

Corso in attesa di accreditamento  
al CNF per il riconoscimento  
dei crediti formativi



Con il patrocinio di



Corso di formazione  
per avvocati

# L'avvocato agente di cambiamento

Per un nuovo approccio  
alla gestione delle situazioni di crisi  
e alla risoluzione dei conflitti

*Corso base di negoziazione  
Corso introduttivo su Conscious Contract®*



# Perché

Corso di formazione  
per avvocati

L'avvocato agente di  
cambiamento

Con questa proposta formativa l'associazione Verso intende offrire ai professionisti la possibilità di integrare la propria visione con un **nuovo approccio alla gestione e alla prevenzione del conflitto**, considerato non solo dal punto di vista giuridico ma soprattutto come ferita sociale.

Partendo dal presupposto che il diritto sia il DNA di una società sana ed attiva, la sua funzionalità ed efficacia è strettamente collegata con la cura della relazione con gli altri e con se stessi.

Il nuovo approccio alla gestione del conflitto si pone così al servizio di un **futuro sostenibile, inclusivo e umano**.

È intenzione dell'associazione sviluppare una forte sinergia tra i professionisti che parteciperanno al corso al fine di creare una **community di avvocati changemaker** che porti innovazione sostenibile nel comparto Giustizia per un maggior benessere dei clienti e dei professionisti e per la costruzione condivisa di una società pacifica e cooperativa.

I corsi saranno tenuti dall'**Avv. MariaClaudia Perego** del Foro di Milano.

Avvocato integrativo e collaborativo, mediatore civile e commerciale, negoziatore e **Conscious Contract® Lawyer & Trainer**, ha intrapreso un percorso di formazione che l'ha portata ad aderire a un nuovo approccio professionale, il cui scopo principale è quello di fornire al cliente una attività di consulenza che non si limiti a considerare gli aspetti di diritto positivo della controversia, ma che sia volta anche ad aiutarlo a gestire e/o prevenire il conflitto in molti dei suoi aspetti. È relatrice in convegni e in corsi di formazione per avvocati e professionisti interessati alla gestione delle dinamiche conflittuali, crea corsi di formazione per la diffusione in Italia dell'Integrative Law movement, è autrice del libro "Dalla contesa all'intesa" con Mario Dotti.



## Corso 1 Corso base di negoziazione

L'intento di questo corso è aprire l'avvocato al mondo della **negoziazione cooperativa o collaborativa** con l'acquisizione di strumenti relazionali e di autoconsapevolezza. L'avvocato prende progressivamente coscienza del proprio ruolo sociale in una realtà sostenibile dove la cura della relazione sottende la consapevolezza delle interconnessioni con ogni elemento che ci circonda.

**Consapevolmente in relazione:**  
percezione tutela e aspettative, la comunicazione  
esercizi di autoriflessione

**Il negoziato emotivo:**  
il mondo emotivo, cosa sono le emozioni,  
l'intelligenza emotiva, esercizi di autoriflessione

**Il processo negoziale:**  
le tre dimensioni della scienza negoziale, la  
relazione, il processo, il contenuto, caso pratico

**Il processo negoziale:**  
il cammino del professionista, la crisi tripartita del  
sistema giustizia, il cambiamento e l'avvocato,  
nuovi strumenti, la legge dei piccoli passi, esercizi  
di autoriflessione

Il corso sarà di 12 ore in totale, si terrà online con  
4 incontri di 3 ore nelle seguenti date: **31 marzo,**  
**7-14-21 aprile dalle 15 alle 18.** Agli iscritti verrà  
inviato il link per la connessione



## Corso 2

# Corso introduttivo su **Conscious Contract**<sup>®</sup>

Il corso sui Conscious Contracts<sup>®</sup> fornisce uno strumento di lavoro concreto che parte da una revisione del concetto di contratto da parte dell'avvocato: non più solo un documento che cristallizza l'accordo tra le parti tutelando in caso di inadempimento, ma soprattutto uno **strumento flessibile** che quando l'accordo termina sia in grado di preservare e tutelare la relazione.

### Alla scoperta dell'accordo:

la comprensione degli obiettivi delle parti, far emergere convergenze e divergenze, sviluppare i possibili scenari

### Decisioni statiche e decisioni dinamiche, la flessibilità dell'accordo:

il contratto come elemento della vita quotidiana

### Il sistema valoriale e la Touchstone:

il perchè dell'accordo, principi e valori comuni, una base su cui costruire il sistema Touchstone

### Gestire e prevenire i conflitti il sistema ACED:

creare un sistema di gestione e prevenzione di crisi e conflitti



Il corso sarà di 12 ore in totale, si terrà online con 4 incontri di 3 ore nelle seguenti date:

**28 aprile, 5-12-19 maggio  
dalle 15 alle 18.**

Agli iscritti verrà inviato il link per la connessione.

# Informazioni e iscrizioni

## Costo

Il costo per l'intero corso (base e avanzato) è di **350 € + iva**.

Il costo per **corso singolo** è di **190 € + iva**.

**Per i primi 5 iscritti è previsto uno sconto del 10%.**

**Per i soci Verso è previsto uno sconto del 15%.**

Per informazioni e richieste di ammissione a socio dell'associazione Verso scrivere a [info@reteverso.eu](mailto:info@reteverso.eu)

## Partecipanti

Per ciascun corso saranno ammessi fino ad un massimo di **25 partecipanti**.

Il primo corso è propedeutico al secondo, ma possono iscriversi direttamente al secondo corso coloro che hanno competenza in ambito di mediazione e facilitazione.

I corsi verranno attivati con l'iscrizione di almeno 10 persone.

**Corso in attesa di accreditamento al CNF per il riconoscimento dei crediti formativi**

## Modalità di iscrizione

Le richieste di iscrizione verranno raccolte con la compilazione del modulo online (link qui sotto) **entro il 20.03.2022**

<https://forms.gle/cRANpe7qDpGWxKvi6>

Per il pagamento verranno inviate successivamente le specifiche.

Per informazioni:

[info@reteverso.eu](mailto:info@reteverso.eu)

